



Mucho verde
La generación de pasto en
planteos de escala acotada.



Desde el cielo
Teledetección para conocer online
la productividad forrajera.

GANADERIA

Nº 61 - OCTUBRE DE 2013 ■ Es una publicación del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Y COMPROMISO

IPCV  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina



Producir en ambientes limitados

Un planteo en el duro oeste santafesino, sobre suelos salino-sódicos, en que herramientas como destete precoz, recría hasta los 300 kg y entore a los 15 meses mejoran la cuenta empresaria.



►► Sumario

3 ENTRE TODOS

Salvando diferencias, el IPCVA trabaja codo a codo con el Estado nacional para recomponer el frente exportador de nuestra carne vacuna, cuyo prestigio sigue intacto.

4 MUCHO MÁS PROFESIONAL

Productores ligados a un grupo CREA profundizan sus planteos pecuarios en el difícil oeste santafesino. La apuesta es a elevar la carga mediante la retención de terneras.

9 PUESTA AL DÍA

Las acciones del IPCVA tendientes a promocionar exitosamente nuestras carnes dentro y fuera del país, así como a capacitar al ganadero.

10 TODA UNA RADIOGRAFÍA

Especialistas del Laboratorio de Teledetección de la FAUBA armaron un observatorio forrajero que puede consultarse gratuitamente. La oferta de alimento para la hacienda, zona por zona.

12 GERENCIAR EL PASTO

Productores ligados a Aapresid hacen ganadería en una región nada amigable como el sudoeste de Buenos Aires, y aseguran que la clave pasa por convertirse en generadores de materia verde.

Sinergias para una agenda común

A sí como no se puede tapar el sol con la mano, es imposible desconocer que en los últimos diez años se sucedieron algunos desencuentros entre el sector público y el privado. Sin embargo, cuando las entidades de la producción me honraron como presidente del IPCVA, aclaré que venía de la disidencia pero para buscar consensos, para construir. Podemos no estar de acuerdo en un sinnúmero de aspectos, pero vamos a trabajar fuertemente en los puntos de coincidencia, sostuve en ese momento.

Y fue así como nos pusimos a disposición del Estado para encarar, entre otros aspectos, una nutrida agenda internacional, que comenzó con China pero siguió con Rusia, la Unión Europea, Estados Unidos y Canadá (mercado del que esperamos noticias próximamente).

Desde el Instituto apoyamos fuertemente las acciones que encara el Ministerio de Agricultura de la Nación, acompañado por el Senasa y la Cancillería Argentina, con quienes establecimos una agenda de trabajo conjunto.

Hoy, después de varios meses de articulación y sinergias, podemos citar, como ejemplo, que hace pocos días (junto con la Embajada Argentina en Moscú), organizamos en el restaurante “La Casa del Gaucho” de la capital de la Federación Rusa una jornada sobre “Cortes de Carne Vacuna Argentina de Calidad Superior”, con la participación de exportadores de nuestro país, importadores de Rusia y funcionarios nacionales de ambos países.



Por **Gonzalo Alvarez Maldonado**
Presidente del IPCVA

Este encuentro formó parte de las acciones tendientes a promocionar las exportaciones de cortes de calidad superior en el marco del tratamiento preferencial otorgado semanas atrás por Rusia a la Argentina, y tuvo como objetivo evaluar las perspectivas del mercado ruso para los cortes premium y sus requerimientos de calidad y sanidad.

Asimismo, en estos días nos encontramos participando en Anuga (Alemania), una de las ferias de alimentación más importantes de la Unión Europea, acompañados por más de veinte empresas exportadoras que quieren, como nosotros, recomponer el aparato exportador argentino y llevar al mundo nuestros mejores cortes, porque son los mismos consumidores internacionales quienes los demandan. Y todo, obviamente, sin descuidar el mercado interno, ese motor inmenso que históricamente alimenta nuestra actividad.

Las previsiones hacia 2020 nos indican que podemos retomar la senda exportadora a niveles históricos (80%-85% consumo interno, 15%-20% exportación) y abastecer adecuadamente a nuestros compatriotas y más aún si logramos robustecer el proceso productivo, otra de las obsesiones que tenemos desde el IPCVA, al difundir tecnologías y herramientas disponibles a lo largo del país.

Debemos mirar el negocio con los faros largos porque, más allá de la coyuntura, el mundo nos da señales positivas y debemos transitar el camino con trabajo, con ingenio y con esperanza.



Retener para crecer

En una jornada a campo organizada por el IPCVA junto con el INTA en San Cristóbal, provincia de Santa Fe, alrededor de 700 productores, técnicos y estudiantes pudieron tomar contacto con un planteo que ha puesto toda la carne en el asador en términos de tecnología.

Hoja de ruta

Los objetivos que se han planteado estos empresarios **CREA** involucran:

- El cumplimiento de las **necesidades de las personas**.
- La **mejora de la infraestructura**.
- El aumento de la **eficiencia de la recría** y de la **cantidad de vientres entorados a los 15 meses**.
- El logro de **toros** para reproducción y venta (utilizan inseminación artificial hace más de 20 años).
- **Más kilos generados en la invernada**, asociados a una mejora en la producción de las alfalfas y de los pastizales, y la recuperación de los suelos clase VI.
- Un **estricto seguimiento de costos**.

El establecimiento **El Mataco** integra el **CREA San Cristóbal**. Se trata de una empresa familiar que reúne algo más de 3.200 hectáreas, con fuerte acento en la **sustentabilidad de sus planteos ganaderos**. Precisamente sus propietarios, los hermanos **Eduardo, María Ana y Horacio Cursack**, ofrecieron los detalles respecto de las características de este campo, verdadero referente del norte de Santa Fe.

Ante todo, los Cursack ponderan **el valor del equipo** que han formado; el bienestar de sus empleados es la base del éxito y su principal activo. Tienen, además, una **gran integración con la sociedad circundante** y realizan un valioso aporte a las escuelas rurales de la zona. Los obje-



Otra notable respuesta por parte de técnicos y productores a la convocatoria del IPCVA.



Los propietarios de El Mataco, María Ana, Horacio y Eduardo Cursack.

tivos principales de esta sociedad comercial pasan por:

- Maximizar la ocupación de sus campos (a El Mataco se suman El Refugio y Los Algarrobos).
- Desarrollar la capacidad de la empresa como proveedora de genética y explorar nuevos canales de comercialización.

EN CRECIMIENTO

Con las pariciones del año, sumarán 4.000 cabezas. La meta inmediata es alcanzar los 1.500 vientres en los próximos tres años, a partir de los 1.300 actuales, así como una producción de 200 kg de carne por hectárea/año en un lustro, entre los tres establecimientos que componen la empresa y mediante contratos de aparcería.

El plan de acción para lograr los objetivos mencionados se basará en:

- Un aumento de la carga por medio de la retención de vaquillonas.
- La subdivisión de potreros, el desarrollo de pastizales y la incorporación de aguadas.
- La mejora de la terminación, y el registro de la parición.

Dentro de esta planificación, la agricultura seguirá funcionando como complemento de

Tarea cumplida

El Ing. Agr. **Carlos Callacci** –director de la EEA INTA Rafaela–, **Eduardo Cursack** –uno de los dueños del establecimiento anfitrión **El Mataco**– y el presidente del IPCVA, **Gonzalo Álvarez Maldonado**, dieron la bienvenida a todos los presentes. Álvarez Maldonado detalló todos los logros del IPCVA en estos años de gestión, los cuales incluyen la participación en importantes ferias internacionales, la organización de seminarios técnicos, la realización de investigaciones de avanzada, la confección de informes estadísticos y nuevas aplicaciones para celulares referidas a data ganadera.



Ramiro Martel

la ganadería, al aportar insumos para aquella. En cuanto a los recursos forrajeros, la mayoría de la superficie está ocupada por pastizales, y un 30% es dedicado a pasturas. Según indicó **Ramiro Martel**, asesor del campo, esto se complementa con el monitoreo

de las dietas. Este proceso de seguimiento concluye con la elaboración de informes acompañados de fotografías de cada estado relevado, así como reuniones periódicas de todos los encargados para discutir sobre los resultados.

En este sentido, **Rubén Giorgi**, asesor técnico desde hace más de 20 años de la empresa, considera que intensificar sin medir es acelerar en la neblina.

“Las variables que intervienen en el resultado de la internada no son sólo el precio de venta y la ganancia de peso sino también todo lo relacionado con la calidad del gerenciamiento y del equipo de trabajo”, advirtió. Giorgi asegura que cuando se comprueba un avance experimental con una nueva tecnología, en un lapso de tres años el 95% de los productores la termina adoptando.



Rubén Giorgi



En El Mataco los alfalfares, muy bien manejados, alcanzan alta productividad.

Parada autoconsumo

Se trata de una herramienta que permite un **mayor aprovechamiento de la reserva forrajera (silo)**, evita la utilización de maquinarias para la distribución, requiere poco tiempo por parte del personal, estabiliza la oferta de silo a lo largo de la semana, es de fácil implementación, **mejora el resultado económico** y se adapta a lotes con gran cantidad de animales. Eso sí, **es necesario el empleo de protección en la bolsa, el seguimiento del consumo y un ajuste previo de la dieta**. Para medir el consumo, se recomienda marcar las bolsas cada metro con fibra, registrar el consumo semanal o tiempo de duración por tramo y, por último, hacer cálculos. **Si el autoconsumo se abre por los laterales** se aconsejan 10 cm de ventana por animal a diferentes alturas. Finalmente, es conveniente no cambiar el sitio donde se coloca el silo a lo largo de los años, por las ventajas en materia de fertilización que representa.



OFERTA FORRAJERA

En El Mataco los alfalfares funcionan muy bien, y tienen una productividad durante los primeros tres años de **alrededor de 12.000 kg de materia seca (MS) por hectárea y año**. Además, se destina el 2% y 5% de la superficie a **avena y grama Rhodes**, respectivamente. Junto con el **sorgo granífero** y los **maíces tardíos** cierran un escenario de **aceitado autoabastecimiento**. En este contexto, el modelo aplicado permitió que en la última campaña la **cría produjera en promedio 86 kg/ha y la invernada 305 kg/ha**. Además, el **porcentaje de preñez promedio trepó al 84.7%**. Las ventas por categoría son estables y los novillos se venden con **430-480 kg de peso vivo**.

Antes, los terneros destetados se dirigían al pastizal y retrasaban la invernada, la cual finalmente tenía una duración de 30-36 meses. **Hoy por hoy el engorde se desarrolla desde 18 hasta 24 meses –con una ganancia diaria de 630 g– y los animales salen terminados el primer semestre del año siguiente**.

Actualmente se encuentran en una etapa de retención de vientres. **El entore se realiza a los 18 meses, pero apuntan a llevarlo a los 15 meses para obtener un ternero por año**. El servicio va desde febrero hasta mediados de abril.

ESTAR PREPARADOS

Verónica Sapino y Claudio León, del área de Recursos Naturales de la EEA INTA Rafaela, caracterizaron la zona en cuanto a variables climáticas y edafológicas, sobre la base del **mapa de capacidad productiva de las tierras de la provincia de Santa Fe para uso agrícola y pasturas de alfalfa**, elaborado por su grupo de trabajo. Además, explicaron en qué consiste el sistema de evaluación de tierras, junto con todos los índices que lo componen.

Sintéticamente, las principales limitaciones de los suelos de la región se deben a su **condición de salino-sódicos –Nutralboles típicos,**



Carlos Callaci, de la EEA INTA Rafaela; Gonzalo Álvarez Maldonado, del IPCVA, y Eduardo Cursack, dan la bienvenida a los asistentes.



Verónica Sapino y Juan Ibarlucea, de la EEA INTA Rafaela, durante su disertación.

Argiudoles Ácuicos y Natracualfes típicos—. Las precipitaciones anuales promedio son de 1.067 mm, pero presentan una gran irregularidad; es importante contar con estrategias para anticiparse a posibles efectos negativos, como el destete precoz, la suplementación y el monitoreo del *score corporal* (CC).



C. Manfredi

MUCHOS BENEFICIOS

Precisamente, el Ing. Agr. Juan Ibarlucea, de la EEA INTA San Cristóbal, describió un caso exitoso de producción en campos de suelos salino-sódicos, por medio del destete precoz e hiperprecoz. El establecimiento involucrado se llama Kai I'Vera y su propietario es Carlos Manfredi, quien desde siempre ha bregado por una cría eficiente.

El campo cuenta con 15 potreros con aguada propia y un corral exclusivo para el destete precoz a los 55-60 días. La composición genética del rodeo incluye las razas Brangus, Limousin y Bonsmara, entre otras. Los pastizales naturales ocupan el 40% de la superficie, y algunos lotes están muy “pelados”; en ciertos casos fue necesaria la utilización de arado de disco y se ha sembrado grama Rhodes junto con Melilotus en determinados potreros.

Por cierto, los terneros destetados precozmente pertenecen a madres que pasaron por el

Parada Rodeo de cría



Allí fue posible observar un grupo de **vaquillonas de primera preñez**, en buen estado corporal. Además, una técnica del INTA resaltó la importancia de monitorear el estado corporal y explicó cómo hacerlo mediante fotografías. El objetivo de largo plazo es llegar al **60% del peso adulto antes de los 15 meses, para poder realizar el primer servicio a esta edad.**

mismo tratamiento. El destete precoz y el hiperprecoz pueden ser aplicados a terneros hijos de vacas con CC menor a 2.5 y en anestro, a partir de los 30 días de edad. Se requieren corrales y personal a cargo. También es importante tener en cuenta el costo del alimento, si bien mejora la condición corporal de la vaca aún sin pasto.

En tres años de usar esta práctica la cola pasó de 63 a 83.3% de preñez. Asimismo, el porcentaje de preñez del rodeo trepó al 91.2%, y declinaron notablemente los días de servicio y el intervalo entre partos. Además los kilogramos de carne bruto y neto por vaca entorada también son claramente más altos.

EMBOLSADO

Por último, Pablo Cattani se refirió al uso de **bolsas para el ensilado**. En primer lugar, hay que tener en cuenta que esta metodología acorta los tiempos de respiración y **facilita las condiciones de anaerobiosis en la masa de forraje ensilada**, con lo cual torna más eficientes los procesos fermentativos y favorece el incremento de la cali-

dad final de los silos, confeccionados con una mayor y más estable concentración energética y menor desarrollo de hongos y micotoxinas.

Es que **una de las pérdidas más importantes del sistema de silaje ocurre cuando se da un excesivo tiempo de respiración.** Los puntos críticos del material por conservar están relacionados con la concentración de hidratos de carbono, porcentaje de humedad, tamaño de picado e impurezas. Al tener una escasa superficie expuesta durante su utilización, la bolsa reduce la cantidad de material que sufre oxidación, y evita perder calidad en esta instancia cuando se cosecha con menos MS o cuando el trabajo de recolección debe ser interrumpido.

Respecto de la planificación, **el silo bolsa permite una gran elasticidad, toda una ventaja operativa.** Asimismo, hace posible la mecanización del uso de aditivos para el silaje. En cuanto a la confección y ubicación de las bolsas, el ingeniero recomendó considerar el drenaje del lugar, los materiales que puedan dañar la bolsa, y la presencia de barro. Durante el armado **no se debe estirar la bolsa más del 10%**, y para eso sirven de referencia las marcas en los costados de las mismas. Tanto el excesivo llenado como la presencia de cámaras de aire se pueden evitar trabajando con la bandeja de recepción permanentemente llena.

Para terminar la bolsa, el técnico recomienda respetar la marca que indica tal instancia, de modo de evitar inconvenientes en el ce-



Hacienda de alta calidad sometida a un manejo aceitado. Así, los resultados aparecen.

En positivo



Jorge Torelli

Jorge Torelli, consejero del IPCVA, planteó las perspectivas ganaderas para los próximos años. Según sus palabras, el mundo demandará cada vez más carne y solamente el Mercosur puede crecer en producción, por lo que el futuro, más allá de la coyuntura, es promisorio”.

rrado y generar así pérdidas de material y calidad. Cuando el silo esté listo para el consumo, **la apertura debe hacerse cortando el film a 45° mirando la bolsa de costado**, y luego de la extracción se debe tapar la sección abierta.

Influyen en la **obtención de una mayor cantidad de nutrientes por hectárea** aspectos tales como el momento de picado, los materiales genéticos, la altura, el tamaño y la uniformidad de corte, la compactación, y el dimensionamiento de todas variables que afectan el porcentaje de MS y la digestibilidad de la fibra.



Parada Pastizales

Se describieron los trabajos de relevamiento realizados y la sistematización llevada a cabo en algunos sectores del establecimiento para **permitir la incorporación de pastizales al circuito forrajero.** También se destacó la importancia de **sumar al maíz** a la rotación dada su capacidad para mejorar la estructura del suelo merced al crecimiento de su denso sistema radicular, lo que facilita las siembras posteriores de alfalfa a pesar de su gran volumen de rastrojo.

►► Puesta al día

Carne de Película en la Expo Rural de Río Cuarto



El Microcine IPCVA fue toda una atracción en la **Exposición Rural de Río Cuarto**, Córdoba, una de las más importantes del país, que este año congregó a más de 155.000 visitantes. En el marco de la muestra, el IPCVA realizó una acción específica para los estudiantes de escuelas de la zona exhibiendo el film “**Carne Argentina, Carne de película**”, un documental, en el que se cuenta la historia de la ganadería nacional y se explica el proceso productivo, desde la gestación hasta el plato. Además, la entidad, representada por su presidente, **Gonzalo Álvarez Maldonado**, armó un stand institucional en el pabellón cubierto de la muestra, en que se puso a disposición de los asistentes distintos materiales técnicos y de difusión. También se entregaron trofeos a los campeones de las principales razas bovinas y se realizaron acciones con periodistas y comunicadores.



Grandes Campeones y Genética en ExpoBRA 2013

El Instituto tuvo una destacada presencia en **ExpoBRA 2013**, la exposición organizada por las **Asociaciones de Brangus, Braford y Brahman**, el Ministerio de la Producción de Santiago del Estero y el diario La Nación en el Predio Ferial Vivero San Carlos (La Banda, Santiago del Estero). De esta edición participaron 268 reproductores de 32 cabañas de la raza Brangus, 279 reproductores pertenecientes a 36 cabañas de la raza Braford, y 30 animales Brahman, de 7 cabañas. En el marco de la muestra, en la que además del remate de reproductores se llevó a cabo un remate televisado de más de 5.000 vacunos, **el IPCVA entregó trofeos a los grandes campeones de las tres razas.**

Leve suba en exportaciones

De acuerdo a un informe elaborado por el Área de Estadística y Economía del IPCVA, las exportaciones argentinas de carne vacuna durante el mes de julio de 2013 se ubicaron en volúmenes moderadamente superiores (+ 7,7%) a los registros del mes de junio y en niveles significativamente más elevados (+ 37,9%) que los observados durante el mismo mes de 2012, considerando los volúmenes embarcados en toneladas peso producto (no se incluyen menudencias y vísceras).

Los embarques de cortes enfriados, congelados, y carne procesada correspondientes al mes de julio de 2013 totalizaron 12.392 toneladas peso producto, por un valor de aproximadamente u\$s 88,6 millones. Cabe destacar que el **precio promedio FOB de exportación por tonelada** fue de u\$s 9.064 para los cortes enfriados sin hueso, de u\$s 5.455 para los cortes congelados sin hueso y de unos u\$s 6.386 para la carne procesada.

Los aproximadamente u\$s 88,6 millones ingresados por exportaciones de carne vacuna en julio de 2013, resultaron 0,7% superiores a los u\$s 88,0 millones obtenidos en junio último; y también 20,4% más altos que los 73,6 millones que se habían registrado en julio de 2012. El precio promedio de exportación del séptimo mes del año 2013 fue 12,7% inferior al observado en julio 2012, y 6,5% menor al registrado en junio de 2013. Como consecuencia de la **tendencia decreciente de los precios**, una suba interanual del 38% en los volúmenes exportados se tradujo en un incremento de un 20% en el valor obtenido. El informe completo puede ser consultado en <http://www.ipcva.com.ar/estadisticas/a>

Jornada Silvopastoril en Congreso Forestal

Se realizó en la ciudad de Iguazú (provincia de Misiones) el **Cuarto Congreso Forestal Argentino y Latinoamericano**. Con el lema “**Gestión Forestal Sostenible, Futuro Posible**”, el congreso buscó promover la participación de los principales referentes del sector público, privado, ONG, universidades e institutos de investigación y capacitación. Una de las jornadas estuvo exclusivamente dedicada a la producción silvopastoril, con disertantes nacionales y extranjeros. El cierre de la misma estuvo a cargo de **Jorge Torelli**, consejero del **IPCVA**, quien se refirió a distintas acciones vinculadas con la producción ganadera del NEA y expuso la agenda de trabajo del Instituto.

Observatorio forrajero

Un consorcio de investigadores de la Facultad de Agronomía de la UBA (Fauba), el INTA y Aacrea están poniendo a disposición de todos los productores, de manera *online* y gratuita, información sobre la productividad de diferentes regiones del país.

Se trata de un proyecto impulsado por el Ministerio de Agricultura de la Nación y financiado por el Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA), por las instituciones participantes y la Agencia Nacional de Promoción Científica y Tecnológica, que también apunta a brindar información útil para decisores políticos. Está disponible en <http://produccionforrajes.org.ar>.

Estos técnicos trabajan con datos de cortes recopilados de los últimos 50 años y otros tomados mediante satélites en la última década. La data que surge va a permitir **comparar resultados de gestión, implementar un sistema de alarmas y hacer prospecciones para mejorar el manejo del forraje**. “Estamos abocados a crear un **observatorio nacional de producción forrajera**”, asegura Martín Oesterheld, coordinador del proyecto por la FAUBA y codirector del La-

boratorio de Análisis Regional y Teledetección (LART) de esa Facultad.

MUCHO VOLUMEN

En marzo de 2013 el equipo de trabajo, conformado por referentes de instituciones públicas y privadas, terminó la segunda etapa del proyecto, puesto en marcha hace dos años. “**Estimamos que la Argentina cuenta con una oferta forrajera anual de 303 millones de toneladas**”, subraya Cristian Feldkamp, coordinador de Ganadería de Aacrea y responsable del trabajo por esa asociación.

La segunda etapa de este proyecto incorporó el **uso de sensores remotos para hacer un análisis de la productividad forrajera por mes, y de su variabilidad entre años y potreros**. Por cierto, la iniciativa logró reunir estimaciones recopiladas con satélites durante 12 años en diversas regiones del país y avanzó hacia zonas semiáridas que contaban con menos información. “Ahora podemos realizar con mucha mayor capacidad un seguimiento de la producción forrajera en estas áreas”, sostiene Lisandro Blanco, director de la EEA INTA La Rioja.

El técnico asevera, además, que el **Índice Verde** les permite conocer cuánta radiación solar absorbe la vegetación y generar información actualizada, cuantificada y representativa de la heterogeneidad existente, para que los productores mejoren el manejo de sus recursos

Teledetección

El Laboratorio de Análisis Regional y Teledetección (LART) de la Facultad de Agronomía de la UBA, pone especial énfasis en el desarrollo de aplicaciones de la teledetección en la evaluación del uso de la tierra, el relevamiento de los recursos naturales, y al análisis y prospección de la productividad agrícola y forrajera. En el LART se busca comprender fenómenos ecológicos básicos a distintos niveles de complejidad y de organización biológica, para **mejorar la toma de decisiones**



forrajeros y que el Gobierno pueda evaluar, por ejemplo, el impacto de una sequía, y tomar decisiones acordes.

“Los satélites nos ayudan a determinar no sólo la producción anual de pasto, sino también la mensual y la variación espacial y temporal de esa productividad. Es un gran progreso, porque 30 días es una escala temporal más apropiada para tomar decisiones de manejo ganadero”, añade Mariano Oyarzabal, investigador del LART.

Así, se ha generado un sistema con **66 combinaciones de tipos de recursos forrajeros y regiones**, con una caracterización anual y mensual de la producción de los últimos 12 años. Por ejemplo, un ganadero de Corrientes, puede buscar su región en el sistema y ver cuál es la producción estacional de sus recursos forrajeros naturales y cultivados, algo que no podía hacer hasta ahora porque la información no estaba sistematizada, y la que sí lo estaba tenía un detalle anual.

HACIA ADELANTE

A su vez, Oesterheld pone el acento en el desarrollo de un sistema de alarma y prospección forrajera, que permita conocer cuál va a ser la productividad de un potrero con tres meses de anticipación, a partir de registros meteo-

Paso a paso

El seguimiento propuesto consta de un **sistema de información geográfica (SIG)** que tiene digitalizados los contornos y las subdivisiones internas de un conjunto de establecimientos que contribuyen con información y recursos económicos al proyecto. Además, incorpora **información de radiación incidente (RFAI), índices de vegetación (IVN), y coeficientes de eficiencia en el uso de la radiación (EUR)**, calibrados con cosechas de biomasa específicamente para los recursos de cada zona, y uso de la tierra de cada lote provisto por los productores.

A partir de esta información, una serie de cálculos internos generan **estimaciones de productividad** (alrededor del día 15 de cada mes, una vez incorporada la información meteorológica y satelital del mes inmediatamente anterior) y/o **de radiación absorbida mensual** (en los casos en que la EUR no ha sido debidamente caracterizada) para cada lote.

rológicos y datos del suelo. La prueba piloto, parte de la tesis doctoral de **Martín Durante**, de la EEA INTA **Concepción del Uruguay**, se llevó a cabo en el partido bonaerense de General La Madrid. Allí encontraron que para un momento crítico del año, como es el inicio de la primavera, una buena parte de la productividad se podía predecir a partir de lo que había pasado durante el otoño. Nada menor, por cierto.

Productores de pasto

A despecho de sus dimensiones acotadas, de un mercado poco redituable y el hostil ambiente del sudoeste bonaerense, este empresario retiene terneras y engorda en función de una bien pensada cadena de avenas y centenos.

El caso de Gabriel Marzialetti, integrante de la Regional Guamini-Carhue de Aapresid, conlleva un acto de fe en la ganadería. Su sistema integrado y todos los ajustes que incorporó al planteo le permiten **mantener la hacienda en el campo familiar**, cercano a Tornquist, en el castigado sudoeste bonaerense, y abocarse a la agricultura en áreas menos hostiles, hacia el norte. También tiene una empresa de maquinaria. “Apostamos a la ganadería, es lo que sabemos hacer. Además, **la agricultura resulta totalmente insegura en este campo**. Tener otras actividades nos da oxígeno, y tiempo. Y **estamos reteniendo terneras porque pensamos que alguno de los gobiernos que vendrán entenderá que hay que apoyar a esta actividad, y entonces la hacienda valdrá**. Este país va a normalizarse,

tarde o temprano”, dice este empresario.

En una zona difícil como ésta, **la siembra directa ayuda a hacer la diferencia**; con déficit de lluvias Marzialetti puede aguantar 20 días más que el que trabaja en convencional: eso sí, nada pone a resguardo al productor cuando llega una de esas secas violentas que suelen asolar la región. **La gran variable son las lluvias; no existen dos años iguales en términos de precipitaciones**. Además hay tosca desde la superficie hasta los 80 cm de profundidad. Las lomas arenosas se siembran con menor densidad, y lo opuesto se hace en los bajos más profundos.

Don Héctor tiene 180 hectáreas, y también son de propiedad familiar otras 120 hectáreas ubicadas en Colonia San Martín, a las que se suman 600 hectáreas arrendadas y 150 más cuyo alquiler está ligado a particulares que aportan vacas por capitalizar. **Son campos básicamente ganaderos, y lo que se siembra –sorgo y maíz– se hace con un doble propósito: si viene bien se cosecha y se vende, si no todo termina convertido en carne**.

La empresa familiar tiene hoy 234 madres, 64 vaquillonas que van a entrar como reposición y entre 70 y 80 novillos. **Apunta a llegar a las 300 madres, por eso no están vendiendo terneras**. “Se trata de un planteo de ciclo completo –explica–. **Para julio-agosto no debe quedar un sólo novillo en el campo, ya que entre esa fecha y octubre se da la parte más complicada del año**. Si llueve en el invierno se puede sobrellevar,

Buena data

Estamos tratando de **generar información zonal**. Hace cuatro o cinco años que empezamos a **tomar datos en kilos de carne**. En el tiempo, la variabilidad de este parámetro nos va a indicar **cómo estamos produciendo**. Hasta el año pasado rondábamos los 115-140 kg de carne producidos –muy variable según el año–, con un gasto de 80-90 kg para generar el pasto y el pago de alquileres. Y al campo propio le ponemos el alquiler como **costo de oportunidad**. El período 2007-2009 arrojó pérdidas”. (Marzialetti)



Gabriel Marzialetti mantiene su apuesta a la ganadería, mucho más estable en esta zona.



La idea es empezar a reunir datos zonales, saber cuantos kilos de carne se gastan para generar el pasto y pagar los alquileres.



En las partes más complicadas del campo se busca mejorar la oferta forrajera implantando agropiro.

de lo contrario se pone muy bravo. Antes tratábamos de vender novillos todo el año, ahora la idea es sacarlos en marzo-abril, hasta julio como máximo”, avisa nuestro entrevistado.

RECURSO VITAL

Como climáticamente son más los años malos que los buenos, la estrategia es tratar de generar pasto en estos últimos para aprovechar en los primeros. Cuando hay excedentes, éstos se guardan; Marzialetti y los suyos apuntan a tener reservas para dos o tres años.

Todo se hace en directa. Empezaron en

2003 con los verdeos, y en los años secos generalmente son de los pocos que tienen pasto en este barrio. “Además, incorporamos el centeno –lo tradicional era usar avena–, y con la nueva genética disponible en esta especie le sacas 8 raciones contra 3 de la avena, al tiempo que duplicás la cantidad de rollos. Este año quisimos hacer silo de maíz pero una helada temprana nos dejó sin nada. Más que ganaderos somos productores de pasto. Usamos granos, pero sólo estratégicamente. Hay que pensar que cada vez que suplementás generás un costo adicional en una zona marginal”.

Para producir pasto la calidad del barbecho es fundamental. Nuestro entrevistado está convencido de que con la directa se pueden guardar 40 mm adicionales, que se van a convertir más adelante en una determinada cantidad de materia verde. “Planificamos pensando que será un año malo, y si viene bien, guardamos lo que sobra o tomamos hacienda para capitalizar. Por caso, si necesitamos 3 hectáreas para una vaca, las sembramos. Si el año es benévolo, con 1.5 hectáreas alcanza, y el resto se cosecha –si es avena– o se hacen rollos –si es centeno–, y tratamos de que todo ese excedente se convierta en kilos de carne”.

Del barbecho interesa que sea largo, con un buen control de malezas; el yuyo esqueleto lidera la lista en esta materia. Marzialetti y los suyos aprendieron que haciendo un control estratégico gastan menos y el campo rinde igual. “Como fuere, el punto es andar encima de los lotes, entender que fertilizar implica obtener la misma producción de pasto con menos hectáreas. Esta filosofía se aplica en los campos alquilados cuando se logran contratos largos”, subraya Gabriel.

Y por sobre todo hay que recurrir a pastos que se adapten a un escenario de sufrimiento:



Impensando rebrote de un sorgo producto del buen clima imperante en el otoño.

Terneritas destetadas precozmente. Reciben un balanceado y después pasan a un sorgo.



ideal el centeno, y después jugar con variedades de avena. Marzioletti dice que lo aprendió de un tambero de la zona; usa las avenas **Cristal** –la idea es cambiarla por **Violeta**– y **Máxima**, que tiene un pico de producción en octubre-noviembre, y si se la mantiene pastoreada bien corta hasta diciembre, se logra un puente de calidad con el verdeo de verano. Y en centeno elige **Fausto**, que se puede sembrar más temprano; tira a encañarse pero para eso están los animales. “En inviernos secos y con falta de humedad hemos triplicado las raciones de la avena, a la que en septiembre-octubre hay que reconocerle que tiene mucho mejor calidad, pero **para una vaca de cría con el centeno alcanza perfectamente**”, subraya.

Lomas y bajos están bien delimitados, y merced a un eléctrico se manejan sin inconvenientes, mérito de **Pablo García** “**Lo que tiene más calidad se usa para terneros y terneritas**. Este año me animé a darles sorgo en grano al destete precoz, con muy buen resultado, y muchos terneros alcanzaron más temprano el peso del destete tradicional. Por detrás viene la vaquillona de reposición y **por último la vaca, que come bien sólo el último tercio de la gestación y cuando está con el ternero**”, dice Gabriel.

MANEJO

Todas las vaquillonas se inseminan artificialmente, y las más lindas quedan como **madres para el rodeo**; el resto se vende. Para la vaca, la vida es algo más dura. Las hembras adultas se arreglan como pueden durante muchos meses, y su alimentación mejora recién tres meses antes del parto.

“Paralelamente hemos implementado el **destete precoz**, del 15 al 20 de noviembre, con lo cual los requerimientos caen de 1.4 a 0.7 EV/ha con sólo sacarles el ternero. Esto es clave en zonas marginales en que el problema es el pasto. Asimismo **hemos logrado que las vacas comiencen a parir en el primer mes de parición**. Pensamos que con el silo cubriremos estos baches, aunque no siempre hay chances de hacerlo”, reconoce el empresario.

El ternero destetado precozmente recibe un balanceado y después sigue con un sorgo (proteína natural) producido en el propio campo hasta llegar al mismo kilaje que tendría con un destete normal (marzo-abril). La vaca, en tanto, pasa a campo natural o avenas diferidas que sobraron de la alimentación de las crías, y **después directamente come rastrojos**.

A la hembra adulta se la entora entre el 1º de noviembre y el 1º de febrero; la intención es ir concentrando la tarea para tener grupos más fáciles de manejar, y en esto el destete precoz ayuda sobremanera. “Medimos que entre el 15 de

Bien parados

Quemos llegar a 300 madres. Hay que encontrar el equilibrio como para **contar con las reservas suficientes**, de modo que si vienen dos o tres años malos no nos veremos obligados a liquidar lo que tenemos; esas épocas que llevan a cambiar un rollo por una vaca. Hoy estamos bien parados”. (**Marzioletti**)



El planteo es sumamente prolijo y cada detalle es cuidado para evitar costos ocultos.



Terneritas de 1 año hijas de vaquillonas en una loma arenosa con llorón. Donde las condiciones mejoran entra el centeno.

agosto y el 15 de septiembre nacieron el 85% de los terneros, en lotes homogéneos; cuando el campo es chico esto te permite cargar una jaula”.

Cumplido el ciclo, la vaca pare a fines de agosto y del 15 al 20 de septiembre se le da una suplementación para que críe al ternero de la mejor forma posible y que a la vez no decaiga su condición corporal (CC), de modo que una vez efectuado el destete precoz la hembra esté lista para volver a ciclar. Siempre la filosofía es dar de comer estratégicamente.

Llegado el momento, la vaca pare en rastros de sorgo o en sorgos diferidos, y además tiene cerca una fuente de proteína: el centeno. Dos o tres horas por día acceden a él mediante la apertura de un eléctrico. Esto ha mejorado la CC y se esfumaron los problemas de hipomagnesemia.

OTRA RUTA

Independizado de su madre, y completada la crianza, el ternero va a verdeos de invierno hasta noviembre, en que pasan a sorgo. “Como se indicó, armamos estrategias con centeno y dos variedades de avena: una que tira muy bien en invierno y otra que lo hace al final de la primavera. Pretendemos llegar con ellas a los verdeos de verano. Asimismo, estamos implementando pasturas en base a agropiro-cebadilla, pero recién son los primeros lotes. También pensábamos hacer silo para cubrir ese puente con un alimento de calidad”.

Puede que algún ternero salga gordo del verdeo de verano y enganche así con el principio del segundo ciclo, aunque Gabriel considera que los sorgos no son engordadores; el animal termina de desarrollar la caja y el hueso. Por eso las avenas son cosechadas y sobre ellas se siembra maíz de segunda en directa. Dan 700 a 1.000

Zona complicada

Hace al menos 50 años que hay ganadería en Don Héctor, y hoy nos ayuda el hecho de que todos tenemos otra actividad. En los últimos 15 años ha caído drásticamente la cantidad de ganaderos en esta zona; fueron básicamente los que por tratar de eludir los malos precios se pasaron a cultivos de cosecha y terminaron complicándose del todo. Yo mismo en 2010 tuve que vender todas las vacas por unas siembras que fallaron, y empezar de nuevo”. (Marzioletti)

kg/ha y a partir de mediados de febrero empieza a nacer nuevamente el verdeo de invierno. Promediando abril, tienen la avena semillada más el maíz, como para poder terminar el novillo. “Este año habíamos hecho mijo para cosecha en el campo de mejor condición, y se lo terminaron comiendo los novillos. Y luego fueron a otro establecimiento para alimentarse con un sorgo granífero que no iba a dar más de 300-400 kg; lo aprovecharon todavía verde. Siempre tratamos de terminarlos sin gastar en suplementación, y todos los años la historia tiene un final distinto. Salen a venta con 390-420 kg, los primeros, los que siguen se van en 430-440, y los últimos con 470-480”, grafica nuestro entrevistado.

Marzioletti y los suyos apuntan a sostener sus compradores, para armar trayectoria; la prioridad es la seguridad de cobro. ¿El precio? “Los costos de producción han aumentado un 20%, seguramente este año saldremos empataados, y si la ecuación no mejora pronto quizá entremos en un ciclo negativo. El problema es que ahí la gente empieza a vender cosas que luego le costara recuperar. Es lo que hay que evitar”.

CUIDADO

CON EL USO DE LOS MEDICAMENTOS

Los antiparasitarios mal empleados tienen un efecto perjudicial en la cadena de carne vacuna. Sus residuos en la carne nos restan mercados y bajan el precio. Por eso, a la hora de administrar **ivermectina** es importante consultar con el veterinario, respetar los periodos de carencia y nunca mandar el ganado a faena antes del plazo estipulado.

**ES TU RESPONSABILIDAD,
ES LA DE TODOS.**

SABER LO QUE CONSUMIMOS
ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

CARNE ARGENTINA

IPCVA Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina