



Cuenca del Salado

Ideas concretas para mejorar los resultados pecuarios.



Bienestar animal

Pérdidas millonarias por maltratar a la hacienda

GANADERIA

Nº 58 - JULIO DE 2013 ■ Es una publicación del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Y COMPROMISO

IPCV  Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Una experiencia en que el corral obra como fusible para sostener la carga en un planteo fuertemente pastoril dentro de un campo mixto. Superficies flexibles que se ajustan de acuerdo con las señales de mercado.

Herramientas hermanadas



►► Sumario

3 TODO ES IMPORTANTE

El IPCVA trabaja activamente en cuanto mercado se presenta. Acciones concretas para abrir nuevos negocios fronteras afuera sin desatender la demanda doméstica.

4 CLÁUSULA GATILLO

Productores CREA armaron un planteo de ciclo completo con fuerte presencia de pasto y el corral obrando como fusible para ajuste de carga.

9 PUESTA AL DÍA

Las acciones del IPCVA tendientes a mejorar el posicionamiento de nuestras carnes dentro y fuera del país, y a capacitar al productor pecuario.

10 CONSECUENCIAS EVITABLES

El maltrato animal deriva en daños concretos en las reses que se negocian. Pierde el productor y con él la ganadería toda.

12 TODAVÍA TIENE RESTO

Un seminario desarrollado por el IPCVA en Tandil, provincia de Buenos Aires, dejó en claro que existen herramientas para potenciar la producción de la Cuenca del Salado.

En todos los mercados

El aumento del consumo de carne vacuna a nivel mundial y la decreciente producción que se registra en muchas naciones nos plantean, como país ganadero por excelencia, un gran desafío.

Por un lado, no debemos descuidar ese motor gigante –y apetecible– que es el mercado interno, que explica y justifica un altísimo porcentaje de la actividad.

Por el otro, la Argentina debe retomar la senda exportadora, no solamente para generar divisas sino para fomentar una creciente y necesaria competitividad en la cadena de ganados y carnes del país.

Es por ello que desde el IPCVA, con el nuevo plan de acción de cara a los próximos cinco años, estamos desarrollando estrategias y líneas de trabajo en ambos sentidos. En el mercado interno propiciando una mejora en la productividad mediante un nutrido plan de jornadas a campo y seminarios regionales que irradian tecnologías específicas para cada porción del país. También desarrollando investigaciones y financiando proyectos vinculados con la sanidad, la reproducción y la alimentación, que en poco tiempo darán sus frutos y beneficiarán a todos los actores del negocio.

En cuanto a los mercados externos, se está trabajando fuertemente, en conjunto con el Estado, para seguir creciendo en China, ampliando el protocolo sanitario que nos permitiría exportar carne fresca, con hueso, menudencias y termoprocesados. No es un dato menor ya que en



Por **Gonzalo
Alvarez
Maldonado**
Presidente del IPCVA

poco tiempo, desde la apertura del mercado, un 5% de las exportaciones van hacia ese destino.

Una situación similar se registra con la Federación Rusa, uno de nuestros principales compradores, que podría comenzar a demandar cortes enfriados de alto valor.

Asimismo, se está trabajando para abrir el mercado de Canadá (se espera una misión sanitaria para los próximos

meses) y se están haciendo los primeros análisis como para explorar el mercado de Corea del Sur. Todo esto mientras se espera la resolución de la Unión Europea –nuestro país ya cumplió en tiempo y forma todos los requisitos– para la incorporación de la Argentina a la denominada “Cuota Americana”, que permitiría exportar hacia ese destino sin aranceles.

Por último, se sigue negociando con Estados Unidos para lograr la reapertura del mercado, injustamente cerrado por estos tiempos, con un fuerte reclamo de nuestro país ante organismos internacionales.

Retomar la senda exportadora y, en paralelo, robustecer la productividad de nuestros campos generaría un ciclo virtuoso para la actividad, y permitiría recomponer el equilibrio dentro de la cadena de ganados y carnes, lo que fomentará una competitividad a largo plazo –tanto en la producción como en la industria frigorífica– y asegurará el abastecimiento satisfactorio, como siempre, de nuestro preciado mercado interno.

Pasto, con reaseguro

Estos productores CREA han implementado un planteo que apunta a terminar novillos exclusivamente sobre la base de praderas y verdesos, más un corral que obra como herramienta de ajuste de carga.



**Pablo y Pedro
Antonini**

La historia se repite una y otra vez. En un contexto complicado, con números agrícolas que se vuelven demasiado finos, la receta es apoyarse en la ganadería, más allá de las dudas que esta actividad genera en el corto plazo. Claro, haciendo los ajustes necesarios. “Para el próximo ejercicio nos estamos planteando adoptar una estrategia más conservadora. Implementar una agricultura lo más segura posible en áreas bien definidas, y en ganadería maximizar el uso de los recursos y potenciar la producción de carne. En los mo-

mentos difíciles hemos sobrevivido gracias a la ganadería, que tiene ciclos de mayor longitud pero es más estable y nos permite superar las crisis que cada tanto amenazan a quien vive de esta actividad”, dice Pedro Antonini, uno de los propietarios de La Campana, un campo mixto perteneciente al CREA Ayacucho, si bien a ciencia cierta la explotación se halla más cerca de la ciudad de Tandil, en el sudeste bonaerense, que de la capital de la cría.

La actividad agropecuaria de la empresa se desarrolla sobre 4.000 hectáreas, un tercio

de las cuales son propias. La ganadería comprende tres unidades en distintas zonas geográficas: la de Laprida, de 1.500 hectáreas, donde básicamente se hace cría; la de Ayacucho, de 1.300 hectáreas, en la que se recria la vaquillona que va a servicio de quince meses, además de un plantel de vacas Angus, y por último la de Tandil, de 1.200 hectáreas, donde confluyen todos los terneros machos para su engorde y terminación en pasturas y verdeos.



F. Madero

TRES PERFILES

“Los pilares de la cría en nuestra empresa siempre han sido el servicio de quince meses y la vaca adulta –interviene el Ing. Agr. Francisco Madero, responsable técnico y administrador–.

Arrancamos con 400 vientres en 1994 y en este último tacto fueron 2.000. Ahora este número se reducirá debido a un reacomodamiento de superficies para la próxima campaña”.

Desde luego, cada uno de los campos involucrados en esta cadena pecuaria cuenta con distintos recursos y soporta diferentes cargas. En Laprida se maneja un modelo de cría tradicional en la zona, con una carga baja y estable, y sin muchos fusibles; hablan de 0.7 EV/ha y de una producción anual de 150 kilos de carne/ha. Con este campo la empresa apuntó a quitar el área de cría del resto del circuito. El de Ayacucho, por su parte, tiene praderizada un 80% de su superficie y maneja cargas más altas –700-800 kg/ha–, con producciones de 250-300 kg/ha en los últimos cinco años. A su vez, el área pecuaria de La Campana, el campo de Tandil, es básicamente pasturas y verdeos, a lo que se suma un corral que permite ajustar el esquema en los períodos críticos. “Aquí pretendemos producciones de 500 kg de carne y tratamos de que la entrada de los animales sea variable en el tiempo –afirma Madero–; vamos ajustando la carga en un solo campo. La idea es que todo resulte lo más sencillo posible”.

Pies de plomo

Hoy por hoy la ganadería no es un negocio a pérdida, pero conlleva interrogantes de peso. A diferencia de la agricultura, en la actividad pecuaria los ciclos son más largos y existe una inercia que se extiende por años. Cuando los márgenes del negocio se achican, **debemos ser muy cuidadosos a la hora de tomar decisiones que nos condicionarán en el mediano y largo plazo**. Nuestra vocación histórica ha sido siempre el crecimiento, aunque actualmente miramos el mercado con mucha cautela, al tiempo que buscamos mantener nuestra capacidad de reacción para poder aprovechar las oportunidades que se presentan en el futuro”. (Pedro Antonini)



Rodeo general en una pastura en uno de los campos bajo producción.

ESTRATEGIAS

En líneas generales el paquete ganadero es bastante clásico, el secreto ha sido su ejecución. Manejo del eléctrico, fertilizaciones, uso de variedades mejoradas en pasturas y verdeos, y silo de maíz desde hace dos años como reserva de carga, conforman el elenco estable.

Los novillos se terminan entre 370 y 410 kg netos, el 60% a pasto y el resto a corral, con una recria previa. “Las internadas en La Campana son de 13 a 15 meses, y usamos el corral para hacer sintonía fina en el ajuste de la carga, y garantizar así la salida de la hacienda en los tiempos previstos. A decir verdad se lo emplea como fusible; la vocación es hacerlo todo a pasto, ya que comprobamos que hay un componente en ese kilo ganado mucho más económi-



Novilitos Hereford en La Campana, en proceso de engorde sobre praderas.



Las pasturas y verdeos son una constante en el planteo de los Antonini.

co”, agrega enfáticamente Madero.

Sobre un rodeo con 60% de madres caretas y un plantel Angus puro controlado, los Antonini aplican un destete tradicional, con muy buenos resultados. “Generamos nuestra propia reposición de toros, y también hacemos inseminación artificial –explica Madero–. Se respetan los tiempos de siembra de los recursos forrajeros, somos bastantes consistentes en sostener la duración de los barbechos, y alternamos avenas con raigrás y triticale, de manera de diversificar el momento en que se genera la oferta de pasto”.

La mayoría de los verdeos se hacen sobre lotes de trigo, que no van a soja de segunda sino a una avena temprana, sembrada en la primera semana de febrero, y un mes después la están consumiendo. “La continuidad de recursos, es decir el contar con una cadena forrajera bien diseñada, es la clave para terminar a pasto un animal dentro de un tiempo razonable, y cuando dichos recursos son limitados es imperioso ajustar la carga. A campo la hacienda no recibe suplementación, por un tema de sencillez operativa. Y en cuanto al corral, encerramos una cantidad determinada en función de lo que estamos previendo en materia de evolución del clima y de los recursos que estimamos tener en ese escenario”, agrega Madero.

LUCES AMARILLAS

Por supuesto que no todas son rosas en materia de ganadería. “Observamos que los precios de venta se están amesetando y que con

La caja

Cuando los márgenes del negocio se achican hay que tener muy en claro qué es lo realmente importante. Decidís sobre tu estructura de costos, pero respecto de la generación de precios es poco lo que se puede hacer. A veces debés disponerte a engordar en el

corral y te resistís a hacerlo ante un maíz que en términos relativos vale una fortuna. No te gusta, pero el respeto al sistema te obliga. En todo caso, la clave pasa por mantener cierta flexibilidad, y para eso es importante cuidar la caja”. (Pablo Antonini)



Se terminan novillos livianos entre 370 y 410 kilos de peso vivo.

ellos tenemos que financiar costos crecientes, de modo que el negocio está perdiendo cierto atractivo desde el punto de vista económico, al tiempo que se incorporan complicaciones logísticas y burocráticas”, define Pablo Antonini, también propietario e hijo de Pedro.

Como se indicó, los Antonini cuentan con un buen porcentaje de campo arrendado, lo cual permite ajustar el tamaño del negocio; la vocación en general es de crecer y en la medida de lo posible suelen aguantar las épocas de menor renta, pero esta vez tanto la agricultura como la ganadería sufren la erosión de márgenes, de modo que la idea es moverse con suma cautela de cara al futuro. “La posibilidad de ajustar la actual carga ganadera dependerá de si intensificamos el uso de recursos forrajeros o no; también podemos dedicarle a la hacienda un área que estaba asignada a la agricultura en función de cómo vemos el negocio. Dentro de ciertos márgenes vamos ajustando esto año tras año, hacia un lado u otro, más allá de que los recursos siempre imponen límites. Nos interesa estar presentes en los dos negocios por una cuestión de diversificación y para poder aprovechar las oportunidades que se presenten”, afirma Pedro.

Vender calidad

Proveemos **genética bovina** dentro de una red de confianza que incluye gente que conoce lo que hacemos y valora nuestra hacienda. Eso nos permite **comercializar 50-60 toros por año, generados a campo**. Básicamente los hacemos para nosotros y los excedentes se venden sin inconvenientes. También **multiplicamos variedades forrajeras valiosas**, para asegurarnos los recursos necesarios para cubrir la mayor parte de la superficie posible con pasto de calidad para la hacienda”. (Madero)

LLEGAN LOS CAMBIOS

Hasta acá el área de praderas de La Campana ha estado circunscripta a los lotes no agrícolas. El modelo ganadero ha sido intensivo con 1.200 kg de carga y altas producciones de carne. Una de las preguntas que deberán responderse a sí mismos para delinear el modelo ganadero del próximo año es si **avanzarán hacia un planteo con un nuevo escalón de inversión que incluya recursos como alfalfa**, sobre suelos agrícolas. De hecho lo discuten en el grupo CREA que los cobija. “Estamos viendo que a pesar de la siembra



Se encierra una cantidad determinada de hacienda en el corral según perspectivas climáticas y disponibilidad de recursos.

directa y de las innovaciones que implementamos, los rendimientos agrícolas no son los que nos gustaría que fueran –dice Madero–. Entonces, más que intensificarse, la ganadería podría crecer en términos de área al avanzar sobre superficie subagrícola sin afectar la rentabilidad de la explotación”.

La Campana cuenta hoy con dos tipos de pasturas, uno sobre la base de raigrás perenne, trébol blanco y trébol rojo (50% del área forrajera), y el otro incluye festucas flexibles, cebadillas, trébol blanco y trébol rojo, en ambos casos

con expectativas de 12.000 kg de materia seca por hectárea. “El pasto hace que tengamos una salida de hacienda bastante escalonada –indica Madero–. Llegamos al cierre de nuestro ejercicio a mediados de año con un 60-70% de la camada colocada, el resto está listo para salir en los primeros meses siguientes, con lo cual las ventas se concentran entre junio y septiembre, y cuando llega el verano empezamos a tener el novillo más liviano. Capturamos así todo un abanico de precios”.

Se sabe, ahora viene un ejercicio que no será fácil. Con los recursos disponibles el plan es maximizar el *output* que puede obtenerse al hacer una agricultura más acotada, más segura, y asignar todo lo demás a una ganadería que le entregue a la empresa la producción de carne más elevada que pueda lograrse. “Paralelamente vamos a resignar algo del área alquilada que teníamos, porque el arrendamiento es el costo más inelástico, y trataremos de intensificar aún más los procesos sin ir hacia atrás. Conscientes de que tendremos una superficie de cría menor, quizá debamos comprar invernada, cosa que habitualmente no hacemos”, concluye Madero

Muy sencillo

El planteo es **pastoril**, pero acá lo único gratis es que salga el sol y llueva, todo lo demás hay que pagarlo. **Esperamos algún tipo de premio por llevar adelante este sistema**, el gran problema es el costo de oportunidad que pagamos por el acceso a la tierra. Por eso, aunque estamos obligados a un nivel de intensificación elevado, tratamos de que sea **lo más sencillo posible**. (Madero)

►► Puesta al día

Construyendo un futuro con calidad

El IPCVA auspició y participó en la **Jornada Técnica Integradora “Carne bovina, construyendo un futuro con calidad”**, que se llevó a cabo en la capital de la provincia de Buenos Aires el pasado 3 de junio, organizada por la **Facultad de Ciencias Veterinarias de la Universidad Nacional de La Plata**. El Ing. Agr. **Adrian Bifaretti**, jefe del Departamento de Promoción Interna del Instituto, realizó una presentación técnica titulada “Conducta del consumidor, imagen de la carne vacuna y propuesta de valor sectorial”, basada en los estudios de mercado que realiza el IPCVA en el ámbito del mercado interno.



Mundial del asado

La delegación argentina que participó en el “Mundial del asado”, que se llevó a cabo semanas atrás en Marruecos, lució **delantales de “Carne Argentina” y “Argentine Beef”**, además de repartir folletos y videos sobre el proceso productivo de nuestra carne vacuna. Los argentinos obtuvieron un destacado quinto puesto, teniendo en cuenta que era su primera participación en ese evento y que concursaron 42 delegaciones de todo el mundo, que podían preparar a su manera los platos solicitados por los jurados del concurso.

primera participación en ese evento y que concursaron 42 delegaciones de todo el mundo, que podían preparar a su manera los platos solicitados por los jurados del concurso.

Carne de película en La Rural

El stand del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina en la **Exposición Rural de Palermo** (18 al 30 de junio), ubicado en el Pabellón Verde de la muestra, presentará este año un **microcine para niños**. Allí se exhibirá “Carne argentina, carne de película, una superproducción nacional”, un documental que narra la historia de la ganadería en el país y el proceso productivo de la carne vacuna. En el stand, además, se entregará material de difusión y funcionarán juegos interactivos con preguntas y respuestas referidas al trabajo de la cadena de ganados y carnes.

A pura ganadería en Santa Fe y Chaco

El IPCVA participó nuevamente en las exposiciones **La Nación Ganadera Norte** (Resistencia, Chaco) y **Agroactiva** (Cañada de Gómez, Santa Fe). En ambas muestras el Instituto auspició el **Auditorio Ganadero IPCVA**, donde se desarrollaron charlas técnicas y disertaciones. En Agroactiva, **Gonzalo Álvarez Maldonado**, presidente del Instituto, y **Jorge Torelli**, consejero, formaron parte de un panel sobre perspectivas ganaderas. En tanto, en Chaco, **Martín Spada** (consejero) entregó trofeos a los Grandes Campeones, macho y hembra de la **Exposición Nacional de la raza Brangus**.



Anatomía del dolor

En la Argentina se decomisan cada año 14 millones de kilos de carne vacuna por presencia de contusiones. Una estrategia para identificar y eliminar la causa de este interminable drenaje de ingresos.

Todos los años, la industria frigorífica y los productores de carne bovina pierden millones de dólares por la presencia de contusiones y el estrés generados al ganado a raíz de las malas prácticas ganaderas. Ellos son la principal causa de las carnes oscuras que reducen el valor de las canales bovinas.

Las plantas faenadoras reciben diariamente gran cantidad de animales caídos, contusos, mutilados y muertos, produciendo reses que re-

sulta imposible exportar o destinarlas para consumo interno. Las instalaciones rurales inapropiadas y mal mantenidas, las condiciones técnicas deficientes del transporte, el manejo ineficiente de los animales, representan factores de riesgo que pueden comprometer el bienestar animal, afectar la salud e incluso provocar la muerte de los bovinos. Se ha dicho hasta el cansancio, y habrá que seguir haciéndolo.

Por ello resulta estratégico e importante para la cadena desarrollar técnicas que permitan individualizar dónde se generan los problemas de maltrato y buscar los métodos más adecuados para modificar las conductas o prácticas que causen el deterioro de las reses y la consecuente pérdida económica.

Precisamente a esto se encuentran abocados los profesionales del Grupo de Bienestar Animal de la Facultad de Ciencias Veterinarias de Tandil. Afortunadamente cuentan con apoyo financiero del sector productor mediante el IPCVA para realizar estos prolongados pero beneficiosos trabajos.

Publicación

La evaluación de las prácticas relacionadas con el transporte terrestre de hacienda que causan perjuicios económicos en la cadena de ganados y carnes, fue uno de los trabajos realizados por el Grupo de Bienestar Animal de la Facultad de Ciencias Veterinarias de Tandil junto con el IPCVA, el cual se encuentra disponible en www.ipcva.com.ar (Cuadernillo nº 5). Fue llevado a cabo según los datos obtenidos sobre 414 encuestas realizadas en una Planta Faenadora de Exportación con un total de 15.361 animales, a lo que siguió una discusión, consideraciones especiales y recomendaciones finales sobre el tema.

DÓNDE Y CÓMO

Las lesiones, frecuentemente observadas, pueden ser generadas por:

- Un inyectable aplicado con una aguja contaminada en un lugar desacertado, por ejemplo en los bifés o también otros cortes cárnicos.
- Instalaciones rurales deterioradas como tablas rotas, bulones sobresalientes y otros.

■ Golpes causados por la deficiente apertura o descenso de la puerta guillotina del camión.

■ Accesorios “tradicionales” utilizados durante el arreo, como la picana eléctrica, los garrotes artesanales y los históricos arreadores.

■ Los animales astados.

■ Golpes entre animales cargados en una misma tropa de distintas categorías (toros y novillitos).

■ Viajes demasiado prolongados (mas de 10 horas) o por la carga de animales débiles incapaces de soportar de pie el trayecto hasta la planta.

SEÑAS PARTICULARES

Las **contusiones** son lesiones producidas por la interacción con el organismo de cuerpos relativamente duros y de superficie roma, con más o menos fuerza. Estas lesiones **son alteraciones de la estructura anatómica y de la función de los órganos en un organismo vivo**, que dejan una huella con determinadas características, producidas por los componentes de la sangre. Su estudio, aunque complejo, puede proporcionar mucha información con respecto a su causalidad y ayudar con la reconstrucción de los eventos que ocasionaron el daño.

Como ejemplo podemos citar la acción que produce el golpe con un rebenque o el de la puerta guillotina sobre el dorso y lomo del animal, y la presencia de animales astados en el carguío.

En los animales, especialmente en el bovino, debido a la cobertura de pelos y al grosor de la piel, **las alteraciones por lo general pasan desapercibidas y constituyen hallazgos post mortem**, realizados en la playa de faena una vez retirado el cuero. Las lesiones profundas del músculo (es decir, la carne) son una gran preocupación de las empresas por su eventual llegada al mercado.

Además, por la agresión que sufren los animales, en general se producen daños con formas o en lugares del cuerpo que **permiten interpretar con qué elemento y cómo se produjo una lesión**.

Por caso, es posible identificar dónde se generó el primer golpe con el borde de la puerta guillotina, y también el golpe secundario; en



Daño característico de la caída a destiempo de la puerta guillotina del camión.



Distinto deterioro en reses bovinas. Abundancia de golpes y vacuna mal aplicada.

ambos casos el **tejido dañado comienza el proceso de necrosis o muerte celular**. Se puede así delimitar la zona hemorrágica como consecuencia de la extravasación, por rotura de los vasos sanguíneos, y el consecuente edema, por reacción de los tejidos vecinos.

Paralelamente, al analizar el comportamiento y funcionamiento del tejido afectado se puede determinar con bastante precisión la edad de la lesión. El estudio iniciado busca seguir estos distintos cambios y tratar de **tabularlos en horas de producidos**. Sabiendo de la “anatomía” del problema conoceremos a quién debemos capacitar dentro de la cadena de ganados y carne para que no ocurra más.

La Cuenca puede dar más

En el último seminario del IPCVA, realizado en Tandil, provincia de Buenos Aires, más de 750 personas, *in situ* y por medio de Internet, se capacitaron en las nuevas herramientas para potenciar la ganadería de la Depresión del Salado.

La idea de fondo del Instituto fue apalancar la competitividad de la producción ganadera de la zona, en especial de la Cuenca del Salado, en función de los últimos avances en la materia. También hubo información de la buena sobre el presente y futuro de los distintos eslabones de la cadena.

INTENSIFICAR

Sebastián Maresca, médico veterinario, describió los puntos críticos de la intensificación de la cría vacuna, identificados merced a

los ensayos realizados junto a su equipo de trabajo de la EEA INTA Cuenca del Salado.

La movida nació a raíz de los desafíos que plantea el avance de la agricultura en campos tradicionalmente ganaderos de la Cuenca del Salado. Esta presión llevó a elevar la concentración de la hacienda sin una adecuada cadena forrajera, e incrementó la inestabilidad de los índices reproductivos de toda la región en función de la escala productiva. Así, Maresca y los suyos iniciaron la recopilación de información en campos de punta mediante cuestionarios estandarizados, con la intención de identificar los momentos del ciclo productivo en que se generan las mayores pérdidas y luego elaborar un diagnóstico.

Los técnicos concluyeron que los perjuicios más significativos se dan como resultado de vacas no preñadas en el intervalo servicio-tacto, fenómeno que muestra una elevada variabilidad según la situación climática. El especialista resaltó que la condición corporal (CC) fue uno de los factores de mayor peso en esa instancia, y ratificó la conocida relación positiva entre este parámetro y el porcentaje de preñez. En adición, identificaron una elevada cantidad de establecimientos donde no se loteaban los vientres en función de la CC y por lo tanto no se manejaban de manera diferenciada.

El paso que siguió fue tratar de resolver es-



S. Maresca

Toma de decisiones

Claudio Machado, de la Universidad Nacional del Centro de la Provincia de Buenos Aires, describió junto a Eduardo Ponssa su experiencia en el dictado de un curso virtual a distancia auspiciado por el IPCVA sobre gestión de la información en el análisis de alternativas ganaderas y los beneficios de los modelos o software utilizados durante el mismo. Los especialistas resaltaron la importancia de la recolección y análisis de datos para construir indicadores fidedignos y así tomar decisiones correctas mediante el uso de las herramientas de planificación.



Eduardo Ponssa y Claudio Machado



Dardo Chiesa, Gonzalo Álvarez Maldonado y Jorge Torelli, del IPCVA, abrieron el seminario.

tos inconvenientes. Así, durante los últimos ocho años mantuvieron el monitoreo de la CC —una herramienta rápida y sencilla— en destete e inicio de parición, para tratar de **lanzar cada temporada alertas y recomendaciones de manejo, especialmente en escenarios climáticamente complicados.** Claro, hay pistas concretas. “Es crítico en la cría de ganado **llegar al parto con una CC cercana a 3**”, subrayó el profesional. Rodeos con un estado corporal inferior deben recibir un tratamiento nutricional diferencial.

Fertilización

Según Agnusdei, un **plan de fertilización de pasturas** debe permitir reducir la dosis total aplicada sin perder efectividad, adelantar el período de crecimiento, escalonar la oferta forrajera y aprovechar adecuadamente el nitrógeno nativo.



M. Agnusdei

Maresca también recomienda tener a mano en años críticos medidas reproductivas como los **tratamientos hormonales, o destetes enlatados o precoces**, para lograr un buen porcentaje de preñez. El más sencillo y económico es el tratamiento hormonal aunque su impacto depende del balance energético de la vaca en el momento de aplicación. El destete precoz es la alternativa más costosa y compleja pero sus resultados son más efectivos.

Otros temas igualmente explorados fueron el **efecto de la nutrición de la vaca durante la gestación.** De acuerdo con el veterinario, una restricción en este período genera un retardo en el crecimiento fetal y el ternero nacido tendrá menos desarrollado su sistema inmunológico, con menores eficiencia de conversión, tasa de crecimiento y peso al destete. Una ternera parida por una vaca mal alimentada, alcanzará más tarde su pubertad y registrará un menor índice de preñez, junto a una probabilidad más alta de sufrir distocia.

También hubo referencias para el uso de **prótesis dentales.** “Aumenta la vida útil de la vaca y disminuye la cantidad de terneras destinadas a reposición, lo que permite incrementar también la carga”, detalló el disertante.

Todo esto debe estar acompañado de una **mejora de los equipos de trabajo** de cada establecimiento. Capacitación y objetivos comunes son la clave. Para finalizar, Maresca describió el **Proyecto Nacional de Cría Intensiva y Sustentable**, el cual intenta desarrollar sistemas de cría que integren eficientemente todas las tecnologías disponibles.

Las distintas disertaciones se llevaron a cabo a sala llena. El productor ganadero privilegia capacitarse más allá de la coyuntura.

BUENAS PRÁCTICAS

La Ing. Agr. Mónica Agnusdei puso énfasis en las **buenas prácticas de manejo de la fertilización, siembra y pastoreo de praderas templadas**, desarrolladas por la EEA INTA Balcarce con el objeto de brindar herramientas estandarizadas que nos permitan ser **competitivos a la hora de producir pasto**, así como usar eficientemente los recursos. “**La intensificación hecha inteligentemente no genera degradación y permite alcanzar nuevos techos productivos con los factores disponibles**”, introdujo la profesional. En este contexto, explicó que apuntan a mejorar la productividad de los sistemas perennes asociados a la ganadería, al recurrir a las mismas tecnologías y criterios que utiliza la agricultura.

Dentro de las **buenas prácticas de manejo de la siembra de forrajeras**, se cuentan la **definición precisa de la ventana de siembra o el momento del primer aprovechamiento**. El objetivo será llegar rápidamente al macollaje para atenuar el riesgo de enmalezamiento. Además, el primer pastoreo debe ser liviano y lo antes posible.

Mejor encerrados

Los sistemas basados en pasturas encuentran su **principal limitante en la producción y el aprovechamiento del forraje**. En cambio, los **esquemas de encierre de terneros y terminación a pasto** permiten mejorar la producción de carne por unidad de superficie y el margen económico, beneficios que crecen con la intensificación de estos esquemas. Además, **son más predecibles** y hacen posible trabajar con categorías de mayor eficiencia”. (Riffel)



S. Riffel

Respecto de las **buenas prácticas de manejo del pastoreo**, se citan el **impedir la floración temprana, el control del residuo remanente de hojas verdes y la elección de la velocidad de rotación adecuada**. Al evitar la floración por medio de un pastoreo severo entre fin de invierno e inicio de la primavera, producimos menos vainas e inflorescencias, responsables de reducir la calidad. Además, al **promover la producción de raíces** aumentamos la eficiencia en el uso del agua y permitimos que la pastura llegue densa a primavera. No olvide que los tejidos de las plantas envejecen en función de la temperatura de cada día, razón por la cual **el pastoreo no debe ser a tiempo fijo**.

PASTORILES VERSUS INTENSIVOS

Sebastián Riffel se concentró en la **recría y engorde en sistemas mixtos**. El consultor privado destacó la presencia generalizada de campos mixtos en Buenos Aires y explicó que permiten usar **dos tipos de recursos: una pastura tradicional y un cultivo anual que puede generar silaje o grano**. De tal modo se potencia el uso del pasto y se amplía el abanico de recursos para recría y terminación.

En los sistemas exclusivamente pastoriles, Riffel recomienda una práctica que ha sido abandonada: el **uso del suplemento energético en otoño** cuando la calidad del forraje está desbalanceada, ya que permite mejorar la eficiencia de conversión aun más que en un corral.

Ahora bien, si **al planteo pastoril le incluimos un corral de terminación**, la ración por utilizar contará con altos niveles de grano. Este sistema tiene una fase de recría barata y de terminación rápida, y disminuye la capacidad ociosa. Además reduce el peso medio de la existencia y **hace que la producción de carne sea mayor**.

A su vez, **cuando la recría es en el corral se sale a pasturas de mejor calidad para la terminación del animal**. Este corral permite incorporar al sistema aquellos terneros que vienen del destete precoz o la cola de parición que no está

preparada para ir, sin más, al campo.

Una variante adicional incluye **un corral de recría al inicio, una fase pastoril intermedia y un corral de terminación al final**. En este caso se maximiza la utilización de pasto y son clave las prácticas recomendadas por Agnusdei.

En el otro extremo se ubican los **planteos de recría y terminación intensivos**. De esta manera, donde estaban las pasturas ahora se implanta maíz para el corral. Los procesos son más cortos dado que las ganancias de peso son manejadas mediante la formulación exacta de las raciones y al generar comida para una mayor cantidad de animales aumenta la producción de carne mediante la carga.

Respecto del **silaje de maíz**, el autoconsumo es solamente recomendable en las empresas que no tienen infraestructura o en aquellas donde el corral esté alejado. Las raciones mezcladas permiten uniformar la calidad nutricional del bocado, corregir deficiencias y agregar ionóforos que mejoran la microflora ruminal.

¿Qué adoptar? Según Riffel, **para superar los valores brindados por la soja sólo queda recurrir a los sistemas intensivos de producción de animales livianos sobre la base del silo**.

DEBE CAMBIAR

Y fue tiempo de hablar de otro eslabón de la cadena. **Jorge Torelli**, responsable del **Frigorífico Mattievich**, explicó que a corto plazo la in-



J. Torelli

dustria estará sumida en una crisis dada por el incremento de gastos y una fuerte presión de las paritarias. Como contracara, destacó los cambios auspiciosos del largo plazo generados en el tipo de demanda (especialmente en América Latina y Asia) y en la participación del mercado inter-

no. En este contexto, nuestro país cuenta con **múltiples ventajas productivas que le permiten aumentar su producción y calidad con tecnologías de bajo costo**.

Por último, el presidente del **Instituto para la Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA)**, **Gonzalo Álvarez Maldonado**, resaltó la importancia de estar cerca de la producción por medio de la transferencia de tecnología e información. "La **apertura de las exportaciones no va a disminuir el consumo interno y traerá las divisas que el país necesita, equilibrando y generando competitividad**", afirmó. Entre los mercados objetivo se encuentran el de la Unión Europea, en el cual la Resolución 481 beneficiaría a nuestros feedlots, y el ruso, cuya apertura incluye el ingreso de carnes de alta calidad. También destacó la recuperación del stock pero recomendó ser prudentes y **buscar la rentabilidad sacándole punta al lápiz**.



G. Álvarez Maldonado

¿Qué consumimos?

El Ing. Agr. **Adrián Bifaretti**, del **IPCVA**, indicó que para ganar participación en el mercado interno es necesario profundizar su conocimiento, considerar el nivel de inflación y su incidencia en el poder adquisitivo y la evolución de los precios relativos. Más tarde, el Lic. **Miguel Jairala** también del **IPCVA**, expuso las perspectivas del mercado doméstico para este año. La evolución de precios e ingresos de los últimos meses llevarían a



Adrián Bifaretti y Miguel Jairala

identificar una oportunidad de crecimiento en el consumo de carne de cerdo y la recuperación progresiva de la ingesta de carne bovina.

CUIDADO

CON EL USO DE LOS MEDICAMENTOS

Los antiparasitarios mal empleados tienen un efecto perjudicial en la cadena de carne vacuna. Sus residuos en la carne nos restan mercados y bajan el precio. Por eso, a la hora de administrar **ivermectina** es importante consultar con el veterinario, respetar los periodos de carencia y nunca mandar el ganado a faena antes del plazo estipulado.

**ES TU RESPONSABILIDAD,
ES LA DE TODOS.**

SABER LO QUE CONSUMIMOS
ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

CARNE ARGENTINA

IPCVA Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina